

歯科経営専修講座（集合・オンライン）開催のご案内

歯科医院の経営に特化した専門的な医業経営コンサルタントの育成を目的とした専修講座を開催いたします。この講座は医科診療所でも参考にできる内容もございますので、是非、この機会に奮ってご受講いただきますようお願い申し上げます。本研修は会場集合形式での受講とライブオンライン形式での受講を選択できます。

●研修日程 令和4年11月5日（土）、6日（日）、12日（土）、13日（日）

※次頁のプログラムをご確認ください。

●会場 ホスピタルプラザビル5階会議室 〒102-0075 東京都千代田区三番町9-15

または ライブオンライン（ZOOM ウェビナー）

●概要

対象者	個人正会員、個人正会員より紹介を受けた方
受講料 履修認定	○会場受講の場合 3時間履修認定講義：各9,000円（税込） 2時間履修認定講義：各6,000円（税込） 1時間履修認定講義：各3,000円（税込） ○ライブオンライン（ZOOM ウェビナー）受講の場合 3時間履修認定講義：各6,000円（税込） 2時間履修認定講義：各4,000円（税込） 1時間履修認定講義：各2,000円（税込） ※令和4年度の本部主催研修分となります。
受講確認	会場受講の場合：医業経営コンサルタント証票（会員カード）をご持参ください。 ライブオンライン受講の場合：事務局で受講ログを確認します。
締切日	令和4年10月28日（金） 会場・資料の準備等の都合上、事前申込をお願いいたします。
定員	会場：各講義10名 ライブオンライン：各講義80名 （定員を超えた場合は、お断りすることがございますので、予めご了承ください。なお、全講義の受講を希望される方を優先させていただく場合があります。）
申込み方法	【会場での受講を希望される場合】 ①協会ホームページからのWeb申込（要会員ログイン）、または『会場参加申込書』に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申込みください。 ②研修開催日の約1週間前に受講票をお送りいたします。 ③事前キャンセルのご連絡を頂いた場合のみ、受講料をご返金いたします。 【ライブオンラインでの受講を希望される場合】 オンラインでのご参加を希望される場合、ZoomのURLを相違なくお送りするため、可能であればメールにてお申込みいただけますと幸いです。 ①協会ホームページからのWeb申込（要会員ログイン）、または必要事項をご記入のうえメールにてお申し込みください。 ②受付数日後、ZOOM ウェビナー登録の招待メールを送信します。 ③事前キャンセルのご連絡を頂いた場合のみ、受講料をご返金いたします。

【お問い合わせ先】

(公社) 日本医業経営コンサルタント協会 事務局 企画・経理部 企画課
 〒102-0075 東京都千代田区三番町9-15 ホスピタルプラザビル5F
 TEL：03-5275-6994（企画・経理部直通） 03-5275-6996 FAX：03-5275-6991

歯科経営専修講座 プログラム

11月5日(土) 2講義・4時間

<p>講義Ⅰ 「2040年を見据えた歯科ビジョンの理解 —今後増加することが予想される1.5次歯科診療所の役割と展望を考える—」</p> <p>講師：医療法人ファミリー会 名誉院長/当協会 顧問 認定登録 医業経営コンサルタント 永山 正人</p>	<p>13:00~16:00 (3時間)</p>
<p>日本歯科医師会が「2040年を見据えた歯科ビジョン」を発表した。 日本歯科医学会が「多機能の歯科診療所、所謂1.5次歯科診療所の役割とあるべき姿に関する提言」を発表している。これらの内容を十分理解することが、今後の歯科診療所経営には必要である。 同時に、上記の発表を踏まえ経営管理者の心構えや意識改革が必要になってくると考えている。 これらについて解説したい。</p>	
<p>講義Ⅱ 「歯科業界の現況と女性の社会進出」 ～自立した女性の働き方が健康寿命を延伸する～</p> <p>講師：公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会 埼玉県支部長 認定登録 医業経営コンサルタント 清水 正路</p>	<p>16:00~17:00 (1時間)</p>
<ul style="list-style-type: none"> ・医科と歯科の連携のむずかしさ ・感染リスクからみた歯科業界を考える ・女性活躍社会とその役割 	

11月6日(日) 3講義・6時間

<p>講義Ⅲ 「歯科医院におけるヒューマンリソースマネジメント」</p> <p>講師：株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役社長 認定登録 医業経営コンサルタント 木村 泰久</p>	<p>10:00~12:00 (2時間)</p>
<p>ヒューマンリソースマネジメントとは、ヒト、モノ、カネの経営資源のうちヒトを重視して、経営戦略によって必要となる人材を養成していくという考え方です。そのために、人事評価制度、賃金制度、院内コミュニケーション対策などを設定していきます。その考え方と主な実施事項について解説します。</p>	
<p>講義Ⅳ 「困ったトラブル患者対策の進め方」</p> <p>講師：株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役社長 認定登録 医業経営コンサルタント 木村 泰久</p>	<p>13:00~15:00 (2時間)</p>
<p>どの歯科医院にも困ったトラブル患者がいます。無断キャンセル常習、クレーマーなどです。診療契約を踏まえて、応召義務、損害賠償責任、医療過誤対策などを、事例を踏まえて対処方法を解説します。</p>	
<p>講義Ⅴ 「歯科衛生士の業務範囲と予防歯科の導入対策」</p> <p>講師：株式会社M&D医業経営研究所 代表取締役社長 認定登録 医業経営コンサルタント 木村 泰久</p>	<p>15:00~17:00 (2時間)</p>
<p>これまでの厚労省の通達や、日本歯科医学会による歯科衛生士の業務範囲を解説し、予防歯科の導入対策を具体的に解説します。</p>	

歯科経営専修講座 プログラム

11月12日(土) 2講義・4時間

<p>講義Ⅵ 「歯科医院開業指導のポイント」</p> <p style="text-align: right;">講師：株式会社だいのう 代表取締役 認定登録 医業経営コンサルタント 坪島 秀樹</p>	<p>13:00~15:00 (2時間)</p>
<p>開業支援は、開業前から開業後6か月までを7つのステップに区分し、ステップごとに提案→選択→決断を繰り返すことに他ならないと考える。さらに、医業経営コンサルタントは、開業支援を通して、いかに歯科医院経営者を教育するかも責務であろう。そのため、この講義では開業支援の7つのステップを解説するとともに、開業支援時の経営者教育に関して、事例を交えながら示していきたい。</p>	
<p>講義Ⅶ 「歯科医院経営のマーケティング戦略」</p> <p style="text-align: right;">講師：株式会社だいのう 代表取締役 認定登録 医業経営コンサルタント 坪島 秀樹</p>	<p>15:00~17:00 (2時間)</p>
<p>歯科医院経営マーケティング戦略の基本は、「自院の患者を増やす」「自院の患者を逃がさない」の2点に尽きるといえる。マーケティング戦略を、この2点から体系的に整理・解説し、コンサルティングに活用できるよう理解を深めていく。</p>	

11月13日(日) 2講義・6時間

<p>講義Ⅷ 「会計の活用方法と税務対策、事業承継のポイント」</p> <p style="text-align: right;">講師：株式会社ネクサスパートナーズ代表取締役社長 認定登録 医業経営コンサルタント 角田 祥子</p>	<p>10:00~13:00 (3時間)</p>
<p>(会計の活用方法と税務対策)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・これから必要な会計は(税務会計と管理会計/過去会計と未来会計)・管理会計の活用(P/L分析、B/L分析、診療分析)・未来会計の活用(収入計画の立て方、予実管理)・医療法人化による節税対策(節税対策のポイント、医療法人化による注意点) <p>(事業承継のポイント)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・歯科医院の承継問題とは?(歯科医師の実態、廃業承継、高齢者歯科医師が直面するあるある問題)・親子承継(失敗のケース、成功へ向けてのポイント)・第三者承継(成功のケース、第三者承継のポイントと課題)・個人医院と医療法人の事業承継(個人医院の事業承継、医療法人の事業承継)・医院承継の手順と評価(医院承継の手順、医院の評価方法) 	
<p>講義Ⅸ 「チーム力アップのためのマネジメント」</p> <p style="text-align: right;">講師：株式会社MMP 代表取締役 認定登録 医業経営コンサルタント 鈴木 竹仁</p>	<p>14:00~17:00 (3時間)</p>
<ul style="list-style-type: none"> ①患者満足度アップのための具体的事例紹介(CS向上) ②スタッフ満足度アップ(ES向上) ③チーム力アップにつながる院内ミーティング 	

<会場受講申込書> FAX 03-5275-6991

「歯科経営専修講座」会場参加申込書

○申込締切日：10/28（金）

氏名	会員番号
連絡先（住所・所属等） 〒 - ※当協会の登録通信先と異なる場合のみお書きください。	
※個人正会員より紹介を受けてお申込みされた方は、お手数ですが紹介会員名をご記入ください。 紹介会員名： _____	

受講を希望する時間の□欄を選択してください。（記入例：■13：00～） 受講料は全て税込みです。

会場：ホスピタルプラザビル5階	
【11月5日（土）】 <input type="checkbox"/> 13：00～ 講義Ⅰ 受講料：9,000円 <input type="checkbox"/> 16：00～ 講義Ⅱ 受講料：3,000円 【11月6日（日）】 <input type="checkbox"/> 10：00～ 講義Ⅲ 受講料：6,000円 <input type="checkbox"/> 13：00～ 講義Ⅳ 受講料：6,000円 <input type="checkbox"/> 15：00～ 講義Ⅴ 受講料：6,000円	【11月12日（土）】 <input type="checkbox"/> 13：00～ 講義Ⅵ 受講料：6,000円 <input type="checkbox"/> 15：00～ 講義Ⅶ 受講料：6,000円 【11月13日（日）】 <input type="checkbox"/> 10：00～ 講義Ⅷ 受講料：9,000円 <input type="checkbox"/> 14：00～ 講義Ⅷ 受講料：9,000円

現地受講 合計受講料： _____ 円（税込）

【受講料のお振込みについて】 ・原則として、下記のいずれかの口座にお振込みのうえ、下記情報と共に お申込みください。 ・振込済み受講料は、事前に受講キャンセルの連絡がある場合に限り、返金いたします。 ・請求書や領収書をご希望の場合は、お手数ですが、当協会事務局担当部署までお知らせください。 ・誠に勝手ながら、振込手数料はご負担くださいますようお願いいたします。		
振込予定のいずれかの口座を○で選んでください。【必須】 お振込みの際は、通信欄で受講者の会員番号・お名前・研修月日をお知らせください。		
A 郵便振替口座 00140-8-549669	B ゆうちょ銀行 0一九(ゼロイチキュー)店 当座預金口座 0549669	C 三菱UFJ銀行 市ヶ谷(イチガヤ)支店 普通預金口座 0524761
【口座名】公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会		
振込日(予定) 【必須】	令和 年 月 日	
振込人名義【必須】		
その他ご連絡事項		

【個人情報の取り扱いについて】

個人情報は、当協会個人情報保護方針に基づき利用し、安全かつ厳密に管理します。詳細は当協会ホームページのプライバシーポリシー（<https://www.jahmc.or.jp/cgi-bin/privacy/>）をご確認ください。

・天災地変、会場・輸送機関のサービス停止、官公庁の指示等、不測の事態発生の場合は、当協会の方針に基づき対応します。

「歯科経営専修講座」オンライン参加申込

○申込締切日：10/28（金）

ライブオンライン受講を希望される方は、件名に「歯科経営専修講座申込」とご記入いただき、本文には①会員番号 ②氏名 ③ZOOM ウェビナー登録の招待メール送付先 E-mail ④どの講義を受講するか ⑤振込関連事項（振込予定口座、振込予定日、振込人名）を、shika@jahmc.or.jp 宛にメールにてお申し込みください。

※④、⑤については、この申込用紙 PDF を添付で送付いただいても構いません。

※個人正会員より紹介を受けてお申込みされた方は、お手数ですが紹介会員名をご記入ください。

受講を希望する時間の□欄を選択してください。（記入例：■13：00～） 受講料は全て税込みです。

Table with 2 columns and 4 rows listing lecture times and fees for dates 11/5, 11/6, 11/12, and 11/13.

オンライン受講 合計受講料：_____円（税込）

Form containing payment instructions, bank details for AICHI CREDIT BANK and MIZUHO BANK, and fields for payment date and name.

【個人情報の取り扱いについて】 個人情報は、当協会個人情報保護方針に基づき利用し、安全かつ厳密に管理します。詳細は当協会ホームページのプライバシーポリシー（https://www.jahmc.or.jp/cgi-bin/privacy/）をご確認ください。

・天災地変、会場・輸送機関のサービス停止、官公庁の指示等、不測の事態発生の場合は、当協会の方針に基づき対応します。