

日本医業経営コンサルタント協会会員 各位

公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会  
神奈川県支部 支部長 細谷 邦夫

## 研修会のご案内

謹啓 日頃より支部運営にご協力賜り、厚く御礼申し上げます。

さて下記のとおり研修会を開催致します。業務繁忙中のこととは存じますが、万障お繰り合わせの上、ご出席賜りたくお願い申し上げます。

記

1. 日時：**令和8年6月14日（日曜日） 11：00～16：10**
2. 場所：**大手町プレイス ホール&カンファレンス**  
(東京都千代田区大手町2丁目3-2)  
東京駅 丸の内北口より徒歩約7分・大手町駅 A5 出口より徒歩1分（直結）
3. 研修について  
講師：※別添資料を参照ください。  
※Phase I・IIのみ選択可能  
※Phase IIIは医師優先でのご案内となります。ご視聴を希望される場合は当日受付にてお声がけください。  
席に空きがない場合立ち見になってしまう可能性があります。ご了承ください。
4. 申込方法：**6月11日（木）までに**  
日本医業経営コンサルタント協会神奈川県支部 HPにてお申し込みください。  
※お昼（お弁当）支給あり
5. 参加費：現地参加・履修単位取得の方：9,000円を振込にてお支払いください。  
後日配信予定のオンライン参加（履修単位取得）の方：  
6,000円を頂戴いたします。※Phase1のみ視聴可能  
※現地履修単位不要の場合は、資料代として2,000円を頂戴いたします。
6. 支払方法：事前振込  
※恐れ入りますが、振込手数料は会員様の負担でお願いいたします。  
**【振込先】**  
銀行名：横浜銀行  
支店名：相模大野支店  
口座：普通 口座番号：6153099  
名義：(公社) 日本医業経営コンサルタント協会 神奈川県支部

# Dr's partner seminar

# クリニック開業支援フェア2026

## 転ばぬ先の杖

開業前の先生の状況に合わせ、3Phaseに分けたセミナーを開催いたします。  
ご自身の興味がある講演を選べる「オーダーメイドセミナー」となっております！

日時：2026年6月14日 日 10:45～18:00

会場：大手町プレイス ホール&カンファレンス

※phase I のみオンデマンド配信あり

詳細はこちら



10:15～10:45 受付

大手町プレイス ホール&カンファレンス 1F

### Phase I

#### 開業を考えているが…

11:00  
～  
12:00



医師の新規開業は規制されるのか？  
— 医師偏在対策と制度改正の最前線 —

公益社団法人  
日本医業経営コンサルタント協会  
本部顧問

佐久間 賢一氏

### Phase II

#### 開業を決めたぞ！！



少ない資金で  
理想のクリニックをつくる開業モデル  
— ドクターズレントハウスの仕組み —

三井ホーム株式会社  
施設事業本部・事業推進室・営業推進グループ

田中 哲也氏

### Phase III

#### さあ！開業だ！！



診療報酬を知り保険診療を  
知れば百戦して危うからず

公益社団法人  
日本医業経営コンサルタント協会  
神奈川県支部支部長

細谷 邦夫氏

ランチョンセミナー ※昼食をご用意しております

開業前に知っておきたいクリニックにおける医療DXの考え方—成功の分かれ道は“誰と進めるか”—

講師：東日本メディコム株式会社横浜支店 営業部 課長 前田 浩二氏

ブース見学

14:00  
～  
15:00



開業前に必ず知ってほしい  
承継開業の現実

株式会社日本医業総研  
専務取締役

植村 智之氏



失敗しない新規開業の事業計画  
— 医師が経営者になる前に考えるべきこと —

公益社団法人  
日本医業経営コンサルタント協会  
本部顧問

根本 清規氏



開業成功の8割はスタッフで決まる  
失敗しない採用とチーム作り

公益社団法人  
日本医業経営コンサルタント協会  
神奈川県支部

三嶋 理佐氏

15:10  
～  
16:10

医師偏在政策と県助成制度の実際

細谷氏/公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会  
神奈川県支部支部長

相田氏/公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会  
新潟県支部

澁谷氏/公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会  
福島県支部

高橋氏/神奈川県健康医療局保健医療部 医療整備・人材課  
保健医療人材担当課長



「もしも」の準備は必須  
開業医だからこそその  
リスクマネジメント

スカイラボ 代表

安川 聡氏

開業医は「待つ時代」から「選ばれる時代」へ  
— SNSを活用した増患・増収の新戦略 —

森本 一道氏 ソニー生命保険株式会社  
横浜ライフプランナーセンター第4支社第7営業所  
ライフプランナー

公益社団法人  
日本医業経営コンサルタント協会  
本部顧問  
佐久間 賢一氏

ブース見学

【主催】公益社団法人 日本医業経営コンサルタント協会 神奈川県支部

【共催】東日本メディコム株式会社

【協力】ソニー生命 メディカルライフ訪問記メンバー

【企画・運営】株式会社MMS

【協力】全国メディコムグループ