

会 員 各 位

(公社)日本医業経営コンサルタント協会
会長 永山 正人

個人研修（自宅学習）の新規教材の販売開始のお知らせ

個人研修（自宅学習）用教材として、新たに3教材（動画配信）を1月31日（木）より販売を開始しましたので、ご案内いたします。

今回の新規教材の内容は、平成30年12月の本部・支部中継研修を収録したものです。

個人研修の履修時間は、本部主催の研修時間として認定されます。医業経営コンサルタントの1登録期間内における個人研修の履修認定上限時間数は、必要履修時間数が100時間の場合は50時間まで、80時間の場合は40時間まで、60時間の場合は30時間までです。

【教材の配信方式】

個人研修の教材は、動画配信方式（ストリーミング形式）です。販売中のすべての教材が、インターネット回線が繋がっていない場合にも視聴できるよう、ダウンロードができます。

ダウンロードファイルはmp4形式です。ダウンロードに関する詳細は、実際の視聴画面でご確認いただけます。

1. 購入方法・履修登録方法等

- ① 協会のホームページ(<http://www.jahmc.or.jp>)から会員専用ページにログインし、「研修情報」→「個人研修」の画面を開き、申込から履修登録までを行います。
- ② 個人研修の研修一覧の中より希望の教材をクリック選択し、申し込みをします。
- ③ 個人研修教材費の支払をし、入金が確認されると、「個人研修入金確認・受講開始通知」メールが送信され(※)、動画受講が可能な状態になります。(個人研修一覧内の「動画配信」ボタンをクリックすることで、受講画面が表示されます。)
(※) 1週間経過してもメールが到達しない場合は、個人研修一覧のページをご確認ください。
- ④ 履修に当っては、映像内3ヶ所に記号を挿入してありますので、受講中に会員番号1桁目に対応した該当の記号を記録しておきます。(記号の確認方法については、個人研修申込画面にある「個人研修履修確認登録の確認キーについて」をご参照ください。)
- ⑤ 受講後、再度、協会ホームページ・会員専用ページ内の個人研修のページにアクセスし、「未受講」ボタンをクリックし、履修登録の画面で記号を入力し、履修登録をします。
- ⑥ 個人研修は、本部主催の継続研修となります。履修時間は1教材につき2時間の認定です。(履修上限時間は上記のとおりです。)
- ⑦ 受講と履修登録は、個人研修教材購入後90日以内に行ってください。
- ⑧ ⑦の履修登録期限内であれば、履修登録後でも、その講座を再度視聴することが可能です。

2. 価格

個人研修受講料：一教材（2時間）につき2,000円(消費税込み。振込手数料はご負担ください。)

3. 協会ホームページ「会員専用ページ」へのログイン方法

ユーザー名：JH 会員番号(JHは半角英数で大文字でも小文字でも可)例：会員番号1234番は、JH1234
パスワード(初期設定)：生年月日(西暦)JH(例：1960年4月2日生れのときは、19600402JH)

4. その他

- ・個人研修の教材は、過去に協会本部で開催した継続研修の講義内容です。(一部、支部ビデオ研修として使用されていた内容が含まれることもあります。)実際の研修を受講済みでも、個人研修として再受講することが可能です。収録日をご確認ください。
- ・教材は、個人研修を受講される会員の方のみの視聴に限り、個人研修以外の目的での使用を禁止しています。

平成 31 年 1 月 3 1 日 新規販売開始 個人研修教材（3教材）

教材 No.	研修ステージ (収録日)	教材名・講師(敬称略) (講師肩書きは収録当時のものです)
T2019160	セカンドステージ (H31-12-11)	<p>患者に選ばれる病院への改善施策 ～ブランド構築と人材育成～ メディカル経営問題研究所 代表 認定登録 医業経営コンサルタント 須田 稔</p> <p><概要> これまで、競合施設との差別化にそれほど意識が向かなかった医療の世界でしたが、集患・人材確保・事業継承などの課題を抱える病院では、今後、ブランディング戦略によって自院の価値を高め、これらの経営課題を解決していくことが必須の取組みになると思われます。病院のブランディング構築～向上のために何を行うべきか、その基本的な考え方とコンサルタントが行うべき役割を紹介します。</p>
T2019161	セカンドステージ (H31-12-11)	<p>介護サービス別 健全経営の理論・手法・事例 天晴れ介護サービス総合教育研究所(株) 代表取締役 榊原 宏昌</p> <p><概要> 報酬改定、人手不足の中、介護保険事業は薄い利益をいかに守るか、という事業に移行しつつあります。こうした環境下で、適正な売上、適正な人員、適正な利益を定義して、その目標をいかに達成するかが問われています。本講座では、どのサービスにも共通する視点と、介護サービス別の運営のコツについてお伝えします。</p>
T2019162	セカンドステージ (H31-12-11)	<p>診療所開業状況と開業支援について (株) MMS 代表取締役 認定登録 医業経営コンサルタント 佐久間賢一</p> <p><概要> 診療所は毎年 2,000 件前後の開業が例年続いており、診療所の競合状況により、開業数年で自主的に閉院という選択を迫られる事例も増えています。 そんな状況下で開業を成功に導く為に、医業経営コンサルタントの果たす役割についてお話しします。</p>

【現在、上記新規販売教材以外に、既存の教材として動画配信が 77 教材あります。】

継続研修に関するお問合せ先：(公社)日本医業経営コンサルタント協会
 事業部事業第二課 TEL:03-5275-6993(研修・履修認定係直通)

[代表]フリーコール:0088-21-6996/TEL:03-5275-6996 Eメールアドレス:kensyu@jahmc.or.jp